

Stellenausschreibung

Das sind wir

Wir, die Octoflex Software GmbH aus Melle in Niedersachsen, sind ein inhabergeführtes Software Unternehmen und Teil der Glahs + Welkener Unternehmensgruppe.

Wir entwickeln mit Begeisterung ERP-Software für metall- und blechverarbeitende Produktionsbetriebe mit engem Bezug zur Praxis.

Unser Motto ist „leistungsstarke Einfachheit“ und unsere Vision ist es, komplexe Prozesse einfach und transparent abzubilden. Indem wir unsere ERP-Software mit Maschinen- und manuellen Arbeitsschritten verknüpfen, helfen wir unseren Kunden dabei, sich zu digitalisieren.

Mit unserer Softwarelösung Octoflex ERP verknüpfen wir die kaufmännischen Prozesse mit der Produktion.

Unser Ziel ist es, unsere passgenaue Software mit einfacher und intuitiver Bedienung für die Bereiche Kalkulation, Verkauf, Arbeitsvorbereitung, Produktionsleitung, Geschäftsführung und Verwaltung kontinuierlich weiter zu entwickeln, um unsere Kunden und Anwender zu begeistern.

Hier suchen wir Verstärkung

Für die optimale Betreuung und Beratung unserer Kunden und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Die ausgeschriebene Stelle ist in Vollzeit (40 Stunden-Woche) und unbefristet.

Das bieten wir Dir

- Startup-Atmosphäre in einem tollen Umfeld
- Einen offenen Umgang mit modernen Arbeitsmethoden- und Mitteln
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Einen Job mit viel Raum für individuelle Weiterentwicklung und Selbstverwirklichung
- Loyalität gegenüber unseren Mitarbeitern
- Viele Möglichkeiten sowohl an internen als auch an externen Schulungen teilzunehmen
- Moderne Arbeitsumgebung und gute Arbeitsausstattung
- Mitarbeiter-Events
- Reichlich Kaffee und Tee
- Einen sicheren und unbefristeten Arbeitsplatz mit 30 Tagen Urlaub
- Die besten Kollegen und die Möglichkeit zur Mitarbeit in einem tollem Team!

Dafür brauchen wir Dich

Durch Dich werden unsere Kunden über alle relevanten Kanäle mit Informationen zu Octoflex Produkten und dem Unternehmen versorgt. Dies geschieht durch Aktualisierungen unserer Webseite, Newsletter und unsere Präsenz auf sozialen Plattformen wie z.B. LinkedIn.

Außerdem koordinierst Du Kundenevents wie z.B. digitale Produktreviews oder Anwendertreffen. Zusätzlich zu den organisatorischen Aufgaben, gehört auch die digitale Beratung und der Vertrieb von neuen Produkten wie z.B. WebApps an Bestandskunden zu Deinen Aufgaben.

Mit Deiner Arbeit unterstützt Du sowohl die Vertriebs- und Beratungsabteilung als auch die Geschäftsführung

Diese Grundwerte zeichnen Dich aus

- Für Dich geht Eigeninitiative vor Fremdinitiative
- Du arbeitest aus Überzeugung und Leidenschaft
- Deiner Meinung nach bieten Innovation und Fortschritt Raum für positive Veränderung
- Du bist offenherzig, kundenorientiert und kommunikationsstark
- Flexibilität und Offenheit gegenüber neuen Aufgaben zeichnen Dich aus
- Du hast einen hohen Anspruch an Deine Leistungen und stehst zu Deinem Wort

Das bringst Du im Idealfall mit

- Du hast Erfahrungen im Umgang mit Kunden
- Du legst viel Wert auf Sprache und Ausdruck
- Du bist ein Organisationstalent und jonglierst gerne mit verschiedenen Aufgabenstellungen
- Du bist IT-Affin und kannst gut netzwerken

So erreichst Du uns

Octoflex Software GmbH
Marcel Kemner
Maschweg 80
49324 Melle

Mail: bewerbungen@octoflex.de

Bitte sende uns Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail zu.

Und falls Du vorab noch interessante Informationen über Dein zukünftiges Team suchst, schau am besten auf unserer Homepage im Bereich Unternehmen / Team oder auf unserem LinkedIn Account vorbei.



<https://www.octoflex.de/unternehmen/team/>



<https://www.linkedin.com/company/12242344/>